

Kursdemo zum Kurs „Vertragsgestaltung und Vertragsmanagement“

Prof. Dr. Inge Scherer



Inhaltsverzeichnis

Der Onlinekurs „**Vertragsgestaltung und Vertragsmanagement**“ soll Ihnen die Technik der Vertragsgestaltung und die Grundlagen des Vertragsmanagements vermitteln. Dazu enthält der Kurs neben den Karteikarten, die Ihnen die Theorie der Vertragsgestaltung und des Vertragsmanagements vermitteln sollen, eine Vielzahl an Wiederholungs- und Vertiefungsmöglichkeiten. Abschließend wird Ihnen ein Online-Testat oder eine Einsendeaufgabe angeboten, so können Sie Ihr erlerntes Wissen noch einmal prüfen.

Inhaltsverzeichnis

Nach gewissenhafter Durcharbeitung des Kurses werden Sie:

- die Grundlagen der Vertragsgestaltung kennen,
- in der Lage sein, verschiedenste Verträge selbst zu gestalten,
- bereits bestehende Verträge auf ihre Gültigkeit hin überprüfen und
- Verträge verwalten und gegebenenfalls anpassen können.

Adressaten des Kurses

Der Kurs „Vertragsgestaltung und Vertragsmanagement“ stellt eine **Schlüsselqualifikation** dar, die mittlerweile auch während des Studiums an Bedeutung gewonnen hat. Die Grundlage jedes wirtschaftlichen bzw. unternehmerischen Handelns sind die Verträge. Dementsprechend richtet sich der Kurs nicht nur an die **Studierenden der Rechtswissenschaften**, sondern auch an die **Studierenden der Wirtschafts- und Sozialwissenschaften**.

Aufbau des Kurses

Der Kurs „Vertragsgestaltung und Vertragsmanagement“ ist in **mehrere Abschnitte** gegliedert.

Karteikarten

Einführung in den Online-Kurs

I. Einführung in die Vertragsgestaltung

II. Vertragsgestaltung anhand ausgewählter Schwerpunkte

III. Vertragsmanagement

Online-Testat

Klausuren

Literaturhinweise

Aufbau des Kurses

Die Karteikarten des Kurses „Vertragsgestaltung und Vertragsmanagement“ sind in folgende Themenkreise unterteilt:

- **Einführung in den Online-Kurs**
- **Einführung in die Vertragsgestaltung**
- **Vertragsgestaltung anhand ausgewählter Schwerpunkte**
- **Vertragsmanagement**

Inhaltsverzeichnis

- In jedem dieser Themenkreise wird das entsprechende Unterrichtsmaterial in Form von **Karteikarten** zur Verfügung gestellt.
- Neben den Karteikarten beinhaltet der Kurs einen Fundus an **Wiederholungs- und Vertiefungsfragen** in Form von Multiple-Choice-Fragen und Lückentexten.
- Außerdem besteht die Möglichkeit, eine **Einsendeaufgabe** bei uns zur Korrektur einzureichen.

Inhaltsverzeichnis

Im Folgenden sehen Sie die Kursansicht der Hauptseite.

Herzlich Willkommen im Kurs "Vertragsgestaltung und Vertragsmanagement"

Anmerkungen, Anregungen, Fragen und sonstige Hinweise können Sie an Prof. Dr. Inge Scherer, Domerschulstraße 16, 97070 Würzburg, Tel.: 09 31 / 31 8 29 87 (Sekretariat), Fax.: 09 31 / 31 8 29 88 oder an vhb-scherer@jura.uni-wuerzburg.de senden.



Schön, dass Sie sich für den vhb-Kurs „Vertragsgestaltung und Vertragsmanagement“ entschieden haben! Der Kurs bietet Ihnen die Möglichkeit, sich das für Ausbildung und Praxis relevante Wissen für Vertragsgestaltung und -management anzueignen und zu vertiefen.

 [Nachrichtenforum](#)

Karteikarten

Einführung in den Online-Kurs

 Einführungskapitel in den Online-Kurs

I. Einführung in die Vertragsgestaltung

Karteikarten

- Der erste Abschnitt des Kurses beinhaltet **Karteikarten**, die in 17 Kapitel unterteilt sind. Hierbei wird Ihnen die Technik der Vertragsgestaltung und die Grundlagen des Vertragsmanagements vermittelt. Es erfolgt eine Unterteilung in **drei große Themenbereiche**.
- Der erste Themenbereich „Einführung in die Vertragsgestaltung“ widmet sich allein der Vertragsgestaltung.
- Im zweiten Bereich „Vertragsgestaltung anhand ausgewählter Schwerpunkte“ werden Ihnen durch kleine Fallbeispiele die Methoden der Vertragsgestaltung aufgezeigt.
- Im Rahmen des „Vertragsmanagement“ wird u.a. die Vertragserstellung und -gestaltung behandelt.
- Auf den folgenden Seiten finden Sie einen **Auszug** aus den Karteikarten.

Einführung in den Online-Kurs

Herzlich Willkommen

zum vhb-Kurs

„Vertragsgestaltung und Vertragsmanagement“

Das Thema „**Vertragsgestaltung und Vertragsmanagement**“ stellt für viele Studierende eine große Herausforderung dar. Dies liegt unter anderem daran, dass während des Studiums meist nur Klausuren in Form von Fallbearbeitungen oder Fragen gestellt werden. Selten muss man als Studierender selbst beratend tätig werden, wie es bei der Vertragsgestaltung, der sog. Kautelarjurisprudenz der Fall ist. Dabei stellen sich häufig Fragen, wie etwa:

- „Wie wird ein Vertrag entworfen?“
- „Woher weiß ich, was ich alles in den Vertrag schreiben muss bzw. kann?“
- „Wie überprüfe ich einen bereits bestehenden Vertrag auf seine Gültigkeit?“
- „Wie vermeide ich potentielle Konflikte, welche durch einen Vertragsschluss entstehen können?“
- „Welche Anhaltspunkte gibt es bei der Vertragsgestaltung?“
- „Wie passe ich Verträge an bestimmte Veränderungen an?“

Kapitelüberblick

Zu Beginn eines jeden Kapitels bekommen Sie einen Überblick über den Inhalt der Karteikarten.

Kapitel 4 – Vertragstypen



Inhalt: Kennzeichen eines Vertragstypen – Beispiele schuldrechtlicher Vertragstypen – Beispiele sachen-, familien- und erbrechtlicher Vertragstypen – Atypische Vertragstypen – Ermittlung des Vertragstyps – Vertragsmuster – Vorteile bei der Verwendung von Vertragsmustern – Risiken bei der Verwendung von Vertragsmustern

Die Phasen der Vertragsgestaltung

Ziel einer jeden Vertragsgestaltung ist ein **fertiger Vertrag**. Zwar kann die Vertragsgestaltung nicht strikt in verschiedene Arbeitsschritte, die nur gesondert voneinander betrachtet werden, unterteilt werden. Vielmehr hat der Vertragsgestalter stets die übrigen Schritte zu berücksichtigen und muss zwischen diesen auch springen. Jedoch lassen sich folgende drei Phasen, die bis zum fertigen Vertragsentwurf durchlaufen werden müssen, erkennen.

Die Phasen der Vertragsgestaltung

Phase 1: Informationsgewinnung

Phase 2: Verhandlung

Phase 3: Vertragserstellung

Der Weg zum fertigen Vertrag beginnt prinzipiell mit der **Informationsgewinnung**, die sich sowohl nach den Zielen und Wünschen der Parteien als auch nach den tatsächlichen Umständen, denen die Vertragsgestaltung Rechnung zu tragen hat, richtet.

Einsendeaufgabe

- Neben den Karteikarten finden Sie ferner eine **Einsendeaufgabe**, anhand derer das in den Karteikarten Erlernete abgeprüft wird.
- Eine von Ihnen verfasste Lösung können Sie alternativ zum Online-Testat gerne **kostenlos** bei uns zur Korrektur einreichen.

Einsendeaufgabe

Einsendeaufgabe (Klausurlösung / Studienarbeit zu Hause)

Sie können Ihre Lösung der Einsendeaufgabe jederzeit per Post, Fax oder Email (bitte nur als Anhang als pdf-Dokument; Adresse siehe oben) bei uns einreichen oder an der Professur (Südflügel, Zi. 229, alte Universität, Domerschulstr. 16, 97070 Würzburg) abgeben. Falls Sie unser Klausurangebot zur Vorbereitung auf den "Ernstfall" außerhalb unseres vhb-Kurses nutzen wollen und uns Ihren Klausurtermin mitteilen, werden wir uns bemühen, Ihnen noch rechtzeitig vorher die korrigierte Klausur zukommen zu lassen.

Hinweis für per Computer geschriebene Klausuren: Bitte wählen Sie einen Zeilenabstand von mind. 2.0, eine Schriftgröße von mind. 12 pt und lassen Sie an der rechten Seite einen Rand von 7,0 cm.



Einsendeaufgabe - Sachverhalt WS 20/21 - Verfügbar bis 14.03.2021 um 23.55 Uhr

Adressen

Zur Abgabe Ihrer Klausurlösung:

- *Post: Prof. Dr. Inge Scherer, Domerschulstr. 16, 97070 Würzburg*
- *Abgabe im Geschäftszimmer des juristischen Seminars in Würzburg, Fach: Prof. Dr. Scherer*
- *E-Mail: vhb-scherer@jura.uni-wuerzburg.de*
- *Fax: 0931 – 31 8 29 87 0*